



PLANNING SAP BUSINESS ONE - MANUAL

RM Gastro

Kamil Bronowski

OBSAH

1. Refresh	2
2. Control graph P-Mp.....	4
2.1 Dostupné filtry	6
3. NOK Executing S-P L3	7
3.1 Dostupná tlačítka	8
3.2 Dostupné filtry	9
4. NOK Executing S-P L3 by Rep	10
4.1 Dostupná tlačítka	10
4.2 Dostupné filtry	11
5. PH by Rep	13
5.1 Dostupná tlačítka	13
5.2 Dostupné filtry	14
6. PH	14
6.1 Dostupná tlačítka	16
7. NOK P-Mp.....	17
7.1 Dostupné filtry	18
7.2 Dostupná tlačítka	18
8. AC Control Executing.....	19
9. Ostatní sloupce.....	20
10. Seznam obrázků	21

1. REFRESH

Tabulka obsahuje data týkající se prodeje, který byl naplánován a realizován v daném měsíci konkrétní skupinou obchodníků. Hodnoty jsou vybírány z prodejních dokumentů.

Rok a měsíc

	A	B	C	D	E	F	G	H
1	Suma z Selling value Netto	Etykiety kolumn						
2	Etykiety wierszy	201707	201708	201709	201710	201711	201712	Suma końcowa
3	= Sales	18 372 654,20	25 338 274,78	23 331 269,91	22 142 184,82	22 117 381,38	15 420 995,56	126 722 760,65
4	OBCHOD 1	8 410 157,84	10 481 876,46	9 530 306,31	10 431 160,60	9 012 540,02	5 732 625,61	53 598 666,84
5	OBCHOD 2	5 316 440,95	8 189 911,13	7 553 641,02	6 750 805,28	6 618 819,40	5 518 960,46	39 948 578,24
6	OBCHOD 3	4 454 723,31	6 091 002,92	5 527 155,28	4 531 138,87	5 807 035,33	3 373 768,25	29 784 823,96
7	OBCHOD 4	155 948,60	499 702,40	529 488,90	350 580,07	426 458,88	698 382,68	2 660 561,53
8	(puste)	25 763,50	63 718,87	176 873,40	63 513,00	197 063,75	75 795,56	602 728,08
9		9 620,00	12 063,00	13 805,00	14 987,00	55 464,00	21 463,00	127 402,00
10	= Plan	21 188 443,00	22 434 822,00	22 434 822,00	16 202 927,00	19 942 064,00	22 434 822,00	124 637 900,00
11	OBCHOD 1	7 756 505,00	8 212 770,00	8 212 770,00	5 931 445,00	7 300 240,00	8 212 770,00	45 626 500,00
12	OBCHOD 2	7 096 225,00	7 513 650,00	7 513 650,00	5 426 525,00	6 678 800,00	7 513 650,00	41 742 500,00
13	OBCHOD 3	5 433 013,00	5 752 602,00	5 752 602,00	4 154 657,00	5 113 424,00	5 752 602,00	31 958 900,00
14	OBCHOD 4	902 700,00	955 800,00	955 800,00	690 300,00	849 600,00	955 800,00	5 310 000,00
15	= Sales order				3 290,00	1 790,00	2 369 844,61	2 374 924,61
16	OBCHOD 1					1 790,00	534 248,16	536 038,16
17	OBCHOD 2				3 290,00		1 835 596,45	1 838 886,45
18								

Obrázek 1 - Refresh Excel

Shrnutí pololetí

Suma z Selling value Netto	Etykiety kolumn
Etykiety wierszy	201707
= Sales	18 372 654,20
OBCHOD 1	8 410 157,84
OBCHOD 2	5 316 440,95
OBCHOD 3	4 454 723,31
OBCHOD 4	155 948,60
(puste)	25 763,50

Realizovaný prodej

Obrázek 2 - Refresh Excel

= Plan	21 188 443,00
OBCHOD 1	7 756 505,00
OBCHOD 2	7 096 225,00
OBCHOD 3	5 433 013,00
OBCHOD 4	902 700,00

Naplánovaný prodej

Obrázek 3 - Refresh Excel

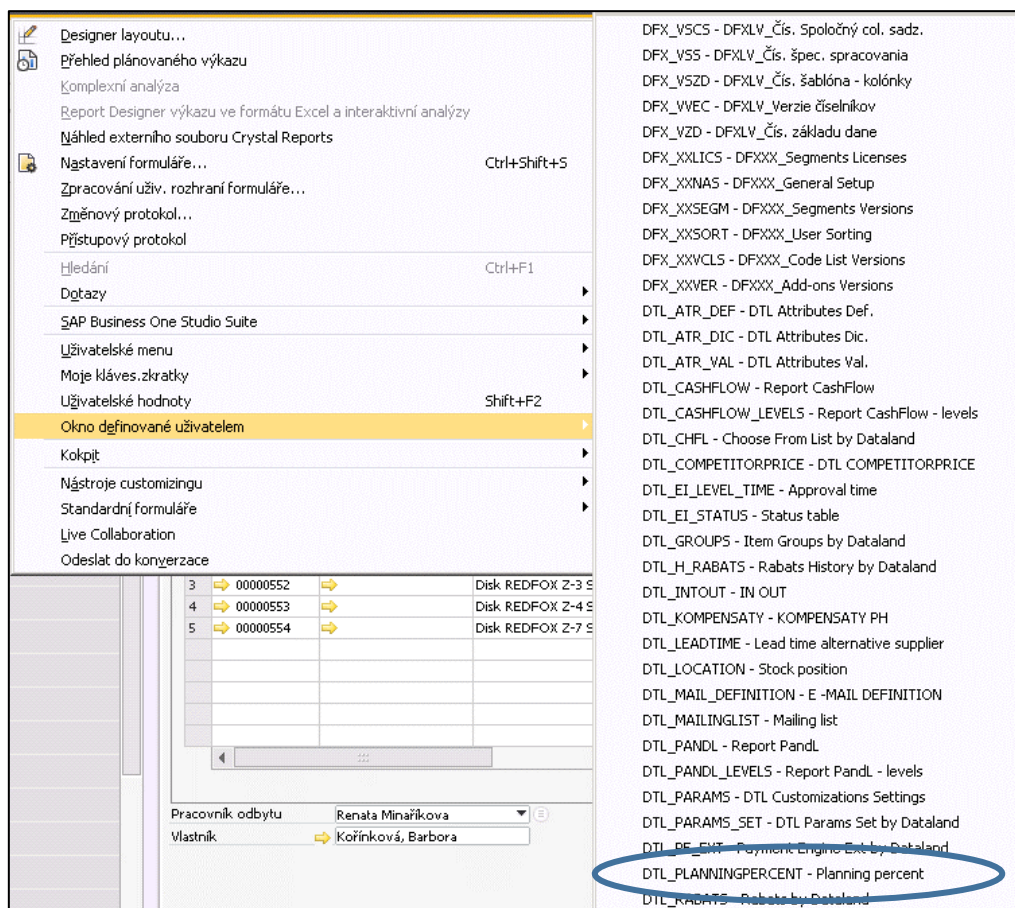
Pokud v daném měsíci existují otevřené prodejní zakázky (nebyly z nich vytvořeny prodejní faktury), pak jsou hodnoty těchto zakázek přepočítávány a zobrazovány ve skupině **Sales order**.

OBCHOD 4	902 700,00	955 800,00	955 800,00	690 300,00	849 600,00	955 800,00	5 310 000,00
= Sales order				3 290,00	1 790,00	2 369 844,61	2 374 924,61
OBCHOD 1					1 790,00	534 248,16	536 038,16
OBCHOD 2				3 290,00		1 835 596,45	1 838 886,45

Obrázek 4 - Refresh Excel

Před přistoupením k analýze zobrazovaných hodnot v tabulce je nutno zmáčknout tlačítko **Refresh**, které aktualizuje zobrazovaná data.

Hodnoty, které jsou zobrazovány pro každou obchodní skupinu, jsou přepočítávány mimo jiné na základě dat obsažených v **Okně definovaném uživatelem** v programu **SAP Business One**.



Obrázek 5 - Okno definované uživatelem SAP Business One

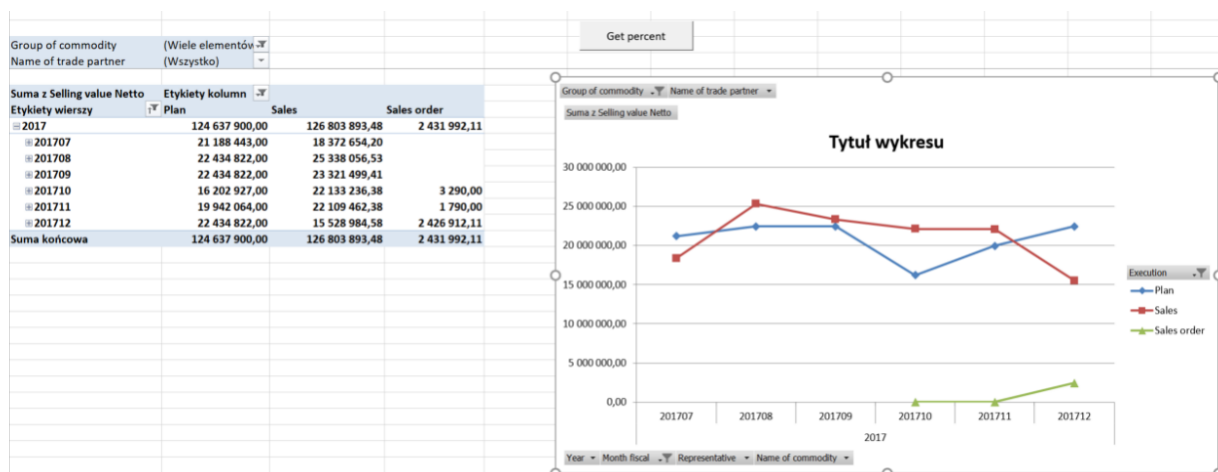


Planning percent			
#	Code	Name	Percent
39	201701	201701	0,1397
40	201702	201702	0,1515
41	201703	201703	0,1692
42	201704	201704	0,174
43	201705	201705	0,1778
44	201706	201706	0,1878
45	201707	201707	0,1653
46	201708	201708	0,1787
47	201709	201709	0,1787
48	201710	201710	0,1318
49	201711	201711	0,1639
50	201712	201712	0,1816

Obrázek 6 - Planning percent SAP Business One

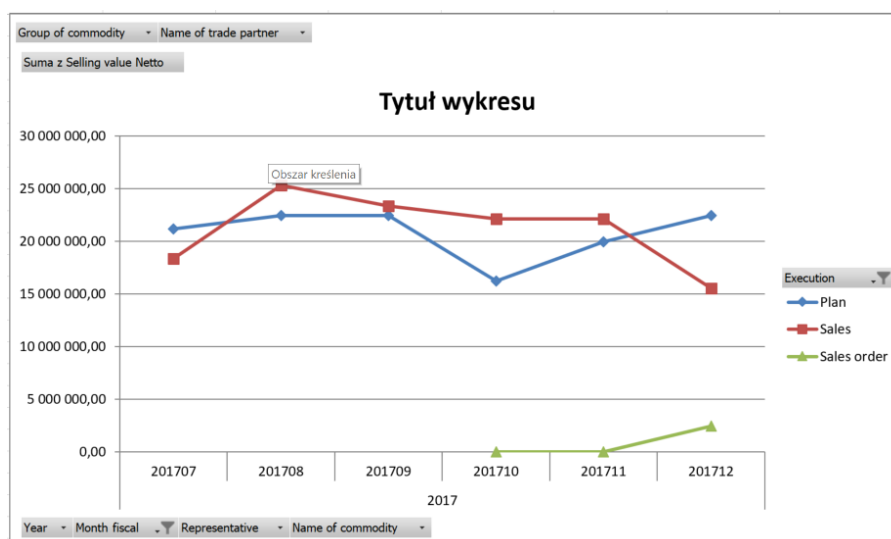
2. CONTROL GRAPH P-MP

V záložce **Control graph P-Mp Excel** se nachází tabulka, která obsahuje informace o plánovaném a realizovaném prodeji na konkrétní pololetí. Pokud má daný měsíc otevřené prodejní zakázky, pak jsou hodnoty těchto zakázek zobrazovány ve sloupci **Sales order**. Data do tabulky jsou vybírány z prodejních dokumentů.



Obrázek 7 - Control graph P-Mp Excel

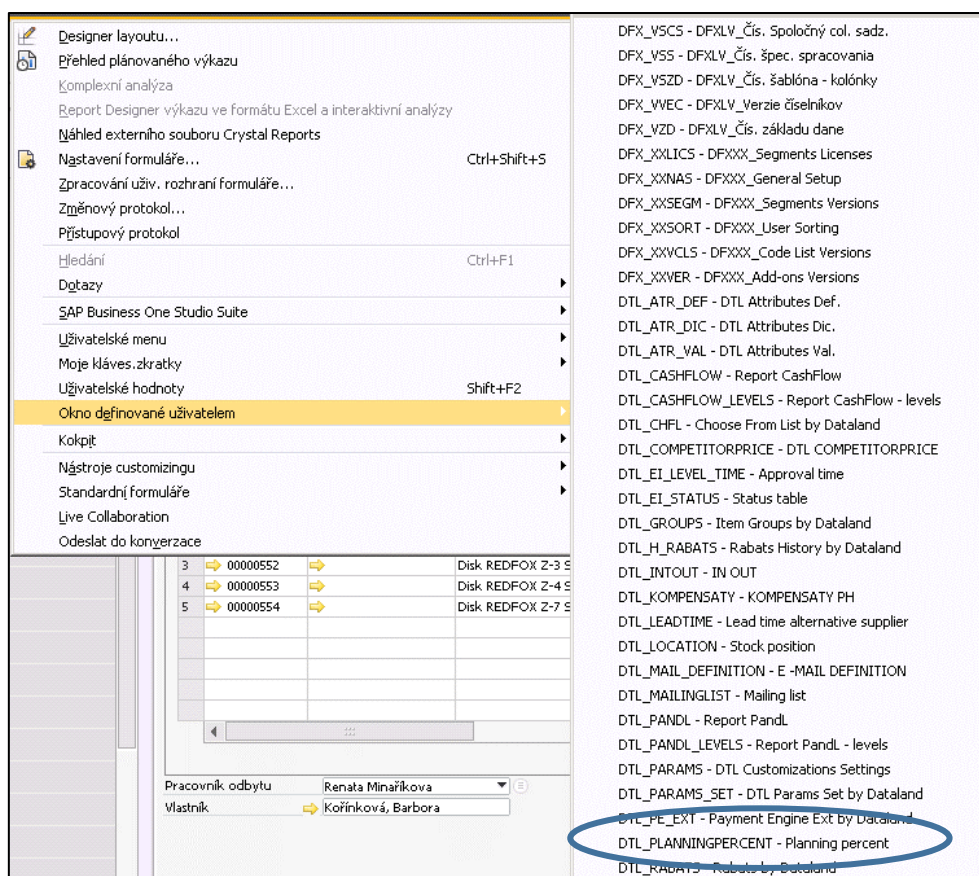
Informace z tabulky jsou převedeny na lineární diagram, který ilustruje dosavadní a plánovaný prodej a přepočítané hodnoty z otevřených prodejních zakázek.



Obrázek 8 - Control graph P-Mp Excel

Před přistoupením k analýze zobrazovaných dat prodeje hodnoty v tabulce je nutno zmáčknout tlačítko **Get percent**, které aktualizuje zobrazovaná data.

Hodnoty, které jsou zobrazovány pro každou obchodní skupinu, jsou přepočítávány mimo jiné na základě dat obsažených v **Okně definovaném uživatelem** v programu **SAP Business One**.



Obrázek 9 - Okno definované uživatelem SAP Business One

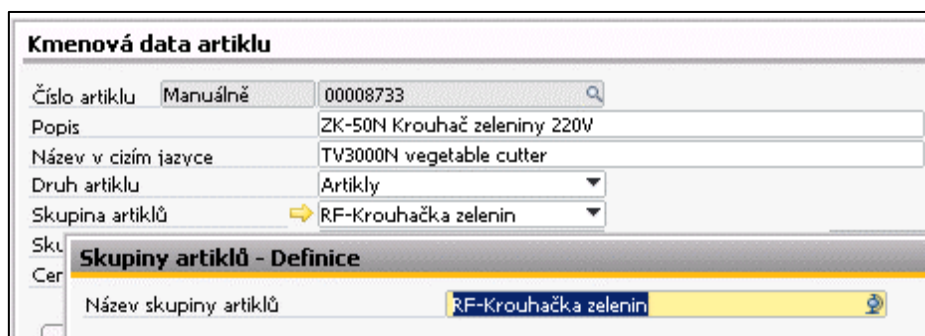


#	Code	Name	Percent
39	201701	201701	0,1397
40	201702	201702	0,1515
41	201703	201703	0,1692
42	201704	201704	0,174
43	201705	201705	0,1778
44	201706	201706	0,1878
45	201707	201707	0,1653
46	201708	201708	0,1787
47	201709	201709	0,1787
48	201710	201710	0,1318
49	201711	201711	0,1639
50	201712	201712	0,1816

Obrázek 10 - Planning percent SAP Business One

2.1 DOSTUPNÉ FILTRY

1. Group of commodity – skupina materiálů



Kmenová data artiklu

Číslo artiklu 00008733

Popis ZK-50N Krouhač zeleniny 220V

Název v cizím jazyce TV3000N vegetable cutter

Druh artiklu Artikly

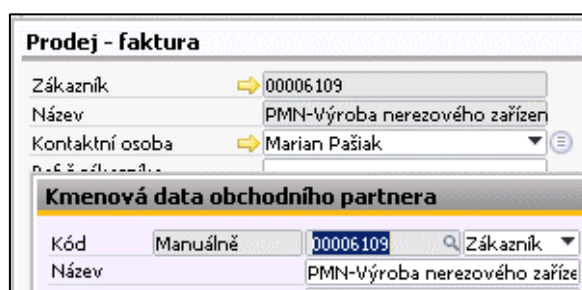
Skupina artiklů RF-Krouhačka zelenin

Skupiny artiklů - Definice

Název skupiny artiklů RF-Krouhačka zelenin

Obrázek 11 - SAP Business One

2. Name of trade partner – název obchodního partnera



Prodej - faktura

Zákazník 00006109

Název PMN-Výroba nerezového zařízení

Kontaktní osoba Marian Pašiak

Kmenová data obchodního partnera

Kód 00006109 Zákazník

Název PMN-Výroba nerezového zařízení

Obrázek 12 - SAP Business One

3. NOK EXECUTING S-P L3

Tabulka obsahuje informace o prodeji v průběhu naplánovaného pololetí. Data jsou rozdělována podle skupin zboží B2B z druhé a třetí úrovně.

Před přistoupením k analýze prodeje je nutno nastavit odpovídající období, které zahrnuje pouze uzavřené měsíce a zmáčknout tlačítko **Set control – closed**, které aktualizuje a rozdělí data podle stavu realizace prodeje, na základě uzavřených měsíců. Nastavení špatného období znemožní provedení správné analýzy prodeje, jelikož data budou zobrazována nesprávně.

A		B	E				
1	group by b.[Group of commodity B2B L2], b.[Group of commodity B2B L3]		Rok a měsíc				
2	Name of trade partner	(Wszystko)					
3	Representative	(Wszystko)					
4							
5	Suma z Selling value Netto	Etykiety kolumn					
6	Etykiety wierszy	201707	201708	201709	201710	201711	Suma końcowa
7	REDFOX	21 328 044,08	25 382 523,78	24 982 916,74	20 603 240,84	23 069 641,88	115 366 367,32
8	NOK						
9	Konvektomaty		819 932,58	744 634,20	696 172,70	898 467,90	3 936 278,28
10	Plan		609 300,00	609 300,00	440 050,00	541 600,00	2 775 700,00
11	Sales	201 620,90	210 632,58	135 334,20	256 122,70	356 867,90	1 160 578,28
12	Linka 700	1 118 222,98	1 416 557,10	1 087 581,75	1 165 881,15	1 222 396,40	6 010 639,38
13	(puste)	20 400,00	21 600,00	21 600,00	15 600,00	19 200,00	98 400,00
14	Nerezový program	885 293,70	1 049 674,60	995 060,30	1 077 118,95	786 578,58	4 793 726,13
15	Příprava masa a zeleniny	340 644,63	316 721,55	366 962,32	227 981,70	315 418,60	1 567 728,80
16	Pekařské pece	112 200,00	165 693,00	232 289,90	162 060,00	189 105,04	861 347,94
17	OK						
18	Chlazení	3 761 890,14	4 449 117,38	5 369 188,94	4 079 856,70	4 067 014,17	21 727 067,33
19	Plan	2 232 950,00	2 364 300,00	2 364 300,00	1 707 550,00	2 101 600,00	10 770 700,00
20	Sales	1 528 940,14	2 084 817,38	3 004 888,94	2 372 306,70	1 965 414,17	10 956 367,33

Obrázek 13 - NOK Executing S-P L3 Excel

Realizace naplánovaného prodeje	REDFOX	21 328 044,08	Prodejce
	NOK	3 253 832,21	
	OK	18 074 211,87	
	RM GASTRO	18 233 053,12	
	NOK	2 106 679,20	
	OK	16 126 373,92	
	RM Green Line		
	NOK		
	Suma końcowa	39 561 097,20	Shrnutí pro všechny prodejce

Obrázek 14 - NOK Executing S-P L3 Excel

Realizace naplánovaného prodeje může mít dva statusy:

1. **OK** – Dosavadní prodej převýšil plánovaný.

OK		
Chlazení	3 761 890,14	4 449 117,38
Plan	2 232 950,00	2 364 300,00
Sales	1 528 940,14	2 084 817,38

Obrázek 15 - NOK Executing S-P L3 Excel

2. **NOK** – Dosavadní prodej je menší než plánovaný

REDFOX	21 328 044,08	25 382 523,78
NOK		
Konvektomaty	777 070,90	819 932,58
Linka 700	1 118 222,98	1 416 557,10
(puste)	20 400,00	21 600,00
Nerezový program	885 293,70	1 049 674,60
Plan	629 850,00	666 900,00
Sales	255 443,70	382 774,60

Obrázek 16 - NOK Executing S-P L3 Excel

3.1 DOSTUPNÁ TLAČÍTKA

1. **Set control – cumulative** – vybírá data týkající se prodeje a nastavuje status realizace prodeje na základě naplánovaného na celé pololetí prodeje.

Etykiety wierszy	201707	201708	201709	201710	201711	Suma końcowa
REDFOX	21 328 044,08	25 382 523,78	24 982 916,74	20 603 240,84	23 069 641,88	115 366 367,32
NOK						
Chlazení	3 761 890,14	4 449 117,38	5 369 188,94	4 079 856,70	4 067 014,17	21 727 067,33
Plan	2 232 950,00	2 364 300,00	2 364 300,00	1 707 550,00	2 101 600,00	10 770 700,00
Sales	1 528 940,14	2 084 817,38	3 004 888,94	2 372 306,70	1 965 414,17	10 956 367,33

Obrázek 17 - NOK Executing S-P L3 Excel

Daná skupina zboží nerealizovala naplánovaný prodej, protože algoritmus **Set control – cumulative** nastavil status realizace prodeje na základě celého pololetí. Naopak tři měsíce jsou stále otevřené (mají otevřené prodejní zakázky).

2. **Set control – closed** - vybírá data týkající se prodeje a nastavuje status realizace naplánovaného prodeje podle uzavřených měsíců (pro všechny prodejní zakázky z daného měsíce byly vystaveny prodejní faktury).

Etykiety wierszy	201707	201708	201709	201710	201711	Suma końcowa
OK						
Chlazení	3 761 890,14	4 449 117,38	5 369 188,94	4 079 856,70	4 067 014,17	21 727 067,33
Plan	2 232 950,00	2 364 300,00	2 364 300,00	1 707 550,00	2 101 600,00	10 770 700,00
Sales	1 528 940,14	2 084 817,38	3 004 888,94	2 372 306,70	1 965 414,17	10 956 367,33

Obrázek 18 - NOK Executing S-P L3 Excel

Daná skupina zboží realizovala naplánovaný prodej a získala status **OK**, protože algoritmus **Set control – closed** nastavil status realizace prodeje na základě uzavřených měsíců, které nemají uzavřené prodejní zakázky.

3.2 DOSTUPNÉ FILTRY

1. **Name of trade partner** – název obchodního partnera

The screenshot displays the 'Prodej - faktura' (Sales - Invoice) form in SAP Business One. The form is divided into two main sections. The top section contains fields for 'Zákazník' (Customer) with value '00006109', 'Název' (Name) with value 'PMN-Výroba nerezového zařízení', and 'Kontaktní osoba' (Contact person) with value 'Marian Pašiak'. The bottom section, titled 'Kmenová data obchodního partnera' (Core data of trade partner), contains fields for 'Kód' (Code) with value 'Manuálně' and '00006109', and 'Název' (Name) with value 'PMN-Výroba nerezového zařízení'. A search icon and a dropdown menu labeled 'Zákazník' are also visible in the bottom section.

Prodej - faktura	
Zákazník	00006109
Název	PMN-Výroba nerezového zařízení
Kontaktní osoba	Marian Pašiak
Kmenová data obchodního partnera	
Kód	Manuálně 00006109
Název	PMN-Výroba nerezového zařízení

Obrázek 19 - SAP Business One

4. NOK EXECUTING S-P L3 BY REP

Tabulka obsahuje informace o prodeji na konkrétní pololetí. Data jsou rozdělena podle skupiny obchodníků a skupin zboží B2B ze druhé a třetí úrovně.

Před přistoupením k analýze prodeje je nutno nastavit odpovídající období, které zahrnuje pouze uzavřené měsíce a zmáčknout tlačítko **Set control – closed**, které aktualizuje a rozdělí data podle stavu realizace prodeje, na základě uzavřených měsíců.

Rok a měsíc		Set control - cumulative					Set control - closed
Suma z Selling value Netto	Etykiety kolumn	201707	201708	201709	201710	201711	Suma końcowa
OBCHOD 1			1 790,00		8 070,00		9 860,00
REDFOX		8 022 399,99	9 763 751,06	9 315 333,40	9 037 231,21	9 137 682,20	45 276 397,86
NOK		3 972 228,94	5 185 497,91	4 115 122,10	4 237 942,91	4 397 266,70	21 908 058,56
OK		4 050 171,05	4 578 253,15	5 200 211,30	4 799 288,30	4 740 415,50	23 368 339,30
RM GASTRO		7 944 261,85	8 184 750,20	8 042 684,41	6 985 355,89	6 599 503,32	37 756 555,67
NOK		6 207 763,74	5 978 466,53	6 202 864,92	5 226 534,86	4 778 154,08	28 393 784,13
OK		1 736 498,11	2 206 283,67	1 839 819,49	1 758 821,03	1 821 349,24	9 362 771,54
OBCHOD 2		12 335 100,20	15 539 671,58	14 971 467,92	12 016 315,28	13 190 996,90	68 053 551,88
OBCHOD 3		9 870 736,31	11 822 366,42	11 225 445,03	8 672 795,87	10 681 859,23	52 273 202,86
OBCHOD 4		975 348,60	1 365 397,40	1 101 728,90	876 377,07	981 723,63	5 300 575,60
(puste)		22 574,50	63 718,87	166 891,40	42 373,00	197 063,75	492 621,52
Suma końcowa		39 170 421,45	46 741 445,53	44 823 551,06	37 638 518,32	40 788 829,03	209 162 765,39

Obrázek 20 - NOK Executing S-P L3 by Rep Excel

Name of trade partner	(Wiele elementów)
Suma z Selling value Netto	Etykiety kolumn
Etykiety wierszy	201707
OBCHOD 1	
REDFOX	8 022 399,99
NOK	3 972 228,94
OK	4 050 171,05
RM GASTRO	7 944 261,85
NOK	6 207 763,74
OK	1 736 498,11

Obrázek 21 - NOK Executing S-P L3 by Rep Excel

4.1 DOSTUPNÁ TLAČÍTKA

1. **Set control – cumulative** – převed' data týkající se prodeje a nastav status realizace prodeje na základě naplánovaného na celé pololetí prodeje.

RM GASTRO	7 944 261,85	8 184 750,20	8 042 684,41	24 171 696,46
NOK				
Konvektomaty	742 401,10	838 840,80	452 653,00	2 033 894,90
RM GASTRO 600	44 200,00	46 800,00	88 333,30	179 333,30
Roboty, příprava masa a zeleniny	1 001 837,05	1 994 804,43	1 530 231,95	4 526 873,43
Plan	704 650,00	746 100,00	746 100,00	2 196 850,00
Sales	297 187,05	1 248 704,43	784 131,95	2 330 023,43

Obrázek 22 - NOK Executing S-P L3 Excel

Daná skupina zboží nerealizovala naplánovaný prodej, protože algoritmus **Set control – cumulative** nastavil status realizace prodeje na základě celého pololetí. Naopak tři měsíce jsou stále otevřené (mají otevřené prodejní zakázky, ze kterých nebyly vytvořeny prodejní faktury).

2. **Set control – closed** - převed' data týkající se prodeje a nastav status realizace naplánovaného prodeje podle uzavřených měsíců (pro všechny prodejní zakázky z daného měsíce byly vystaveny prodejní faktury).

OK				
Chlazení	8 500,00	82 230,75	107 172,50	197 903,25
Regálový systém	125 165,37	183 838,85	254 949,79	563 954,01
RM GASTRO 700	675 597,39	755 559,64	855 638,80	2 286 795,83
RM GASTRO 700 TOP	192 660,56	50 063,30	213 548,00	456 271,86
RM GASTRO 900	3 665 209,72	2 458 271,43	3 028 260,93	9 151 742,08
Salamandry			42 153,80	42 153,80
Pizza program	92 035,00	41 133,60	63 700,10	196 868,70
Vitriny chladicí a vyhřívavé, vodní lázně p	136 724,25	294 873,63	118 465,40	550 063,28
Mycí program	1 211 821,41	1 387 393,77	1 236 636,84	3 835 852,02
Roboty, příprava masa a zeleniny	1 001 837,05	1 994 804,43	1 530 231,95	4 526 873,43
Plan	704 650,00	746 100,00	746 100,00	2 196 850,00
Sales	297 187,05	1 248 704,43	784 131,95	2 330 023,43

Obrázek 23 - NOK Executing S-P L3 Excel

Daná skupina zboží realizovala naplánovaný prodej a získala status **OK**, protože algoritmus **Set control – closed** nastavil status realizace prodeje na základě uzavřených měsíců, které nemají uzavřené prodejní zakázky.

4.2 DOSTUPNÉ FILTRY

1. **Name of trade partner** – název obchodního partnera

Obrázek 24 - SAP Business One

2. **Representative** – obchodní skupina

Kmenová data obchodního partnera

Kód: Manuálně 00006109 Zákazník

Název: PMN-Výroba nerezového zaříze

Název v cizím jazyce:

Skupina: OP bonus 8

Měna: Česká Koruna

DIČ: CZ24721042

Všeob... Kontaktní os... Adr... Platební podmí... Běh pla...

Tel 1:

Tel 2:

Mobilní telefon: 777006481

Fax: 271746154

E-mail: info@pmn-nerez.cz

Webová stránka:

Druh dodávky: Osobní odběr

Heslo:

Znak faktoringu:

Projekt OP:

Zůstatek

Dodávky

Zakázky

Příležitost

Int

E-mail Ostatní: info@pmn-nerez.cz

When counting points start:

Poslat malus: Poslat

Poslat zakázky: Ano

Obchodní partneři spojených s:

Vnitřní manuál:

Kód transportu:

IS členský stát: Czech Republic

IS kód transakce:

IS dodací podmínky:

IS druh dopravy:

Koncernové číslo:

Representative: OBCHOD 1

Representative2:

ABC analysis: A

Obrázek 25 - Kmenová data obchodního partnera SAP Business One

5. PH BY REP

Tabulka obsahuje informace o prodeji, který byl naplánován a realizován na konkrétní pololetí. Data jsou rozdělena podle skupiny obchodníků a obchodních partnerů.

Před přistoupením k analýze prodeje je nutno nastavit odpovídající období, které zahrnuje pouze uzavřené měsíce a zmáčknout tlačítko **Set control – closed**, které aktualizuje a rozdělí data podle stavu realizace prodeje, na základě uzavřených měsíců. Nastavení špatného období může způsobit nesprávnou analýzu prodeje.

group	Rok a měsíc	Set Contro - cumulative	Set control - closed
BP ABC analysis	A		
Součet z Selling value Netto	Etykiety kolumn		
Etykiety wierszy	201708		
OBCHOD 1			
NOK			
GAST-PRO s.r.o.	629087,84	567728,3	
OK			
AMEREX Trade s.r.o.- Ostrava			03
AMEREX Trade s.r.o.- Praha			21
Elkus s.r.o.			
Sales	707756,91	900913,6	
Plan	629850	666900	
GASTROART CZ, spol.s r.o.	1050510,8	1175160,3	
PMN-Výroba ne...	1003599,38	1574683,38	
OBCHOD 2			
NOK			
AGR GASTRO, s.	620,2	1232643,14	
GTH cat...	0692	1120859,2	
JAN...	633994,15	626080,08	
OK			
CENTRUM GASTRONOMIE Sušice s.r.o.	106005	106431,23	
CESK, a.s	51902,5	116322	
Ctirad Šmid	367043,3	521694,72	
MEGASTRO CZ s.r.o.	434613,36	307544,95	
OBCHOD 3	2506224,04	3746297,58	
OBCHOD 4	539750	571500	

Obrázek 26 - PH by Rep Excel

Elkus s.r.o.			
Sales	Realizovaný prodej	707756,91	900913,6
Plan	Naplánovaný prodej	629850	666900

Obrázek 27 - PH by Rep Excel

5.1 DOSTUPNÁ TLAČÍTKA

1. **Set control – cumulative** – vybírá a nastavuje status realizace prodeje na základě naplánovaného na celé pololetí prodeje.

OBCHOD 1		
NOK		
Elkus s.r.o.		
Sales	707756,91	900913,6
Plan	629850	666900

Obrázek 28 - PH by Rep Excel

Daná skupina zboží nerealizovala naplánovaný prodej, protože algoritmus **Set control – cumulative** nastavil stav realizace prodeje na základě celého pololetí. Naopak tři měsíce jsou stále otevřené (mají otevřené prodejní zakázky).

2. **Set control – closed** - vybírá data týkající se prodeje a nastaví status realizace naplánovaného prodeje podle uzavřených měsíců (pro všechny prodejní zakázky z daného měsíce byly vystaveny prodejní faktury).

OBCHOD 1		
NOK		
± GAST-PRO s.r.o.	629087,84	567728,3
OK		
± AMEREX Trade s.r.o. - Ostrava	1149473,46	545459,03
± AMEREX Trade s.r.o. - Praha	917255,01	1858341,21
Elkus s.r.o.		
Sales	707756,91	900913,6
Plan	629850	666900
± GASTROART CZ, spol.s r.o.	1050510,8	1175160,3
± PMN-Výroba nerezového zařízení s.r.o.	1097609,38	1574683,38

Obrázek 29 - PH by Rep Excel

Označená obchodní skupina realizovala naplánovaný prodej, protože algoritmus **Set control – closed** nastavil stav realizace prodeje na základě uzavřených měsíců, které neobsahují otevřené prodejní zakázky.

5.2 DOSTUPNÉ FILTRY

1. **BP ABC analysis** – klasifikace obchodních partnerů

Obrázek 30 - Kmenová data obchodního partnera SAP Business One

6. PH

Tabulka obsahuje informace o prodeji na konkrétní pololetí. Data jsou seskupována podle obchodních partnerů.

Před přistoupením k analýze prodeje je nutno nastavit odpovídající období, které zahrnuje pouze uzavřené měsíce a zmáčknout tlačítko **Set control – closed**, které aktualizuje a rozdělí data podle stavu realizace prodeje, na základě uzavřených měsíců. Nastavení špatného období způsobí nesprávné zobrazení stavu realizace plánovaného prodeje.

A		B	C	D	E	F	G	H
		group by b.[Name of trade partner]		Rok a měsíc		Set Control - cumulative		
Suma z Selling value Netto		Etykiety kolumn						
Etykiety wierszy								
OBCHOD 1		201707	201708	201709	201710	201711	201712	Suma końcowa
A		6 181 543,40	7 289 185,82	7 158 083,19	5 143 367,84	5 204 528,47	4 345 470,44	35 322 179,16
NOK		4 171 802,29	4 342 425,11	4 651 060,42	2 803 327,15	3 270 512,84	2 586 439,15	21 825 566,96
OK		2 009 741,11	2 946 760,71	2 507 022,77	2 340 040,69	1 934 015,63	1 759 031,29	13 496 612,20
B		3 293 222,17	3 283 401,75	3 181 763,19	3 820 870,09	3 634 263,39	3 324 151,45	20 537 672,04
NOK		2 186 686,68	1 978 139,32	1 768 714,99	2 546 418,21	2 067 579,27	1 988 390,71	12 535 929,18
OK		1 106 535,49	1 305 262,43	1 413 048,20	1 274 451,88	1 566 684,12	1 335 760,74	8 001 742,86
C		6 691 897,27	8 122 058,89	7 403 229,93	7 398 367,67	7 473 988,16	6 275 773,72	43 365 315,64
NOK		3 950 954,71	5 154 770,61	4 019 367,61	4 385 038,41	4 147 585,67	3 473 993,48	25 131 710,49
OK		2 740 942,56	2 967 288,28	3 383 862,32	3 013 329,26	3 326 402,49	2 801 780,24	18 233 605,15
OBCHOD 2								
A		3 593 770,51	4 031 575,32	4 077 216,39	2 927 465,22	3 806 223,64	3 093 067,01	21 529 318,09
NOK		1 664 936,95	2 249 840,86	2 016 459,32	1 479 994,50	2 175 199,44	1 535 578,16	11 122 009,23
OK		1 928 833,56	1 781 734,46	2 060 757,07	1 447 470,72	1 631 024,20	1 557 488,85	10 407 308,86

Obrázek 31 - PH Excel

OBCHOD 1		
A		6 181 543,40
NOK		629 087,84
OK		552 455,56
B		3 293 222,17
NOK		1 476 636,22
OK		1 816 585,95

Obrázek 32 - PH Excel

OBCHOD 1		Název obchodního partnera	
A			6 181 543,40
NOK			
GAST-PRO s.r.o.			
Sales		Realizovaný prodej	87,84
Plan		Naplánovaný prodej	00,00

Obrázek 33 - PH Excel

6.1 DOSTUPNÁ TLAČÍTKA

1. **Set control – cumulative** – vybírá data a nastavuje status realizaci prodeje, který byl naplánován na celé pololetí.

☐ B		3 293 222,17	3 283 401,75	3 181 763,19	3 820 870,09
☐ NOK					
☐ TeS spol.s r.o. CHOTĚBO					
Sales		469 887,00	639 512,40	518 369,15	480 671,23
Plan		546 550,00	578 700,00	578 700,00	417 950,00
☐ Cor HB, s.r.o.		268 126,98	377 329,96	429 594,28	325 842,38

Obrázek 34 - PH by Rep Excel

Daná skupina zboží nerealizovala naplánovaný prodej, protože algoritmus **Set control – cumulative** nastavil stav realizace prodeje na základě celého pololetí. Naopak tři měsíce jsou stále otevřené (mají otevřené prodejní zakázky).

2. **Set control – closed** - vybírá data týkající se prodeje a nastavuje status realizace naplánovaného prodeje podle uzavřených měsíců (pro všechny prodejní zakázky z daného měsíce byly vystaveny prodejní faktury).

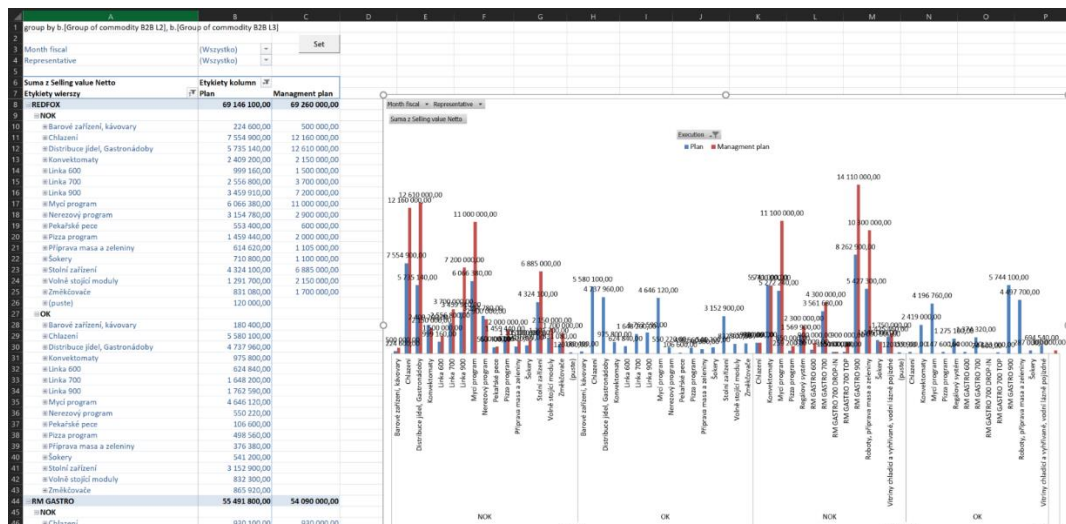
☐ OK					
☐ TeS spol.s r.o. CHOTĚBOŘ					
Sales		469 887,00	639 512,40	518 369,15	480 671,23
Plan		546 550,00	578 700,00	578 700,00	417 950,00

Obrázek 35 - PH by Rep Excel

Daná skupina zboží realizovala naplánovaný prodej, protože algoritmus **Set control – closed** nastavil stav realizace prodeje na základě uzavřených měsíců.

7. NOK P-MP

V záložce se nachází tabulka, která obsahuje sloupec s prodejem naplánovaným obchodníkem a sloupec s prodejem naplánovaným manažerem. Data jsou rozdělena podle skupin zboží B2B z druhé a třetí úrovně.



Obrázek 36 - NOK P-Mp Excel

Pokud je prodej, který byl připraven obchodníkem, menší než naplánovaný manažerem, pak má skupina status **NOK**.

Etykiety wierszy	Plan	Managment plan
REDFOX	69 146 100,00	69 260 000,00
NOK		
Barové zařízení, kávovary	224 600,00	500 000,00
Chlazení	7 554 900,00	12 160 000,00
Distribuce jídel, Gastronádoby	5 735 140,00	12 610 000,00
Konvektomaty	2 409 200,00	2 150 000,00
Linka 600	999 160,00	1 500 000,00
Linka 700	2 556 800,00	3 700 000,00
Linka 900	3 459 910,00	7 200 000,00
Mycí program	6 066 380,00	11 000 000,00

Obrázek 37 - NOK P-Mp Excel

Pokud je prodej, který byl připraven obchodníkem, větší než naplánovaný manažerem nebo plánem prodeje není manažerem definována, pak má skupina status **OK**.

Etykiety wierszy	Plan	Managment plan
(puste)	120 000,00	
OK		
Barové zařízení, kávovary	180 400,00	
Chlazení	5 580 100,00	
Distribuce jídel, Gastronádoby	4 737 960,00	
Konvektomaty	975 800,00	
Linka 600	624 840,00	
Linka 700	1 648 200,00	

Obrázek 38 - NOK P-Mp Excel

7.1 DOSTUPNÉ FILTRY

1. Month fiscal – fiskální měsíc

- a. pokud je to prodejní zakázka, pak je datum vybíráno z data dodání

Číslo	2017	11712585
Status		Uzavřeno
Datum účtování		2017-12-28
Datum dodávky		2017-12-29
Datum dokladu		2017-12-28

Obrázek 39 - Zakázka odběratele SAP Business One

- b. pokud prodejní dokument není prodejní zakázkou, pak je datum vybíráno z data dokumentu

Číslo	2017	11712109
Status		Otevřeno - vtištěno
Datum účtování		2017-12-28
Datum splatnosti		2018-01-07
Datum dokladu		2017-12-28

Obrázek 40 – Prodej - faktura SAP Business One

2. Representative – obchodní skupina

Kmenová data obchodního partnera		Všeobecně	
Kód	Manuálně 00006103	E-mail Ostatní	info@pmn-nerez.cz
Název	PMN-Výroba nerezového zařízení	When counting points start	
Název v cizím jazyce		Poslat malus	Poslat
Skupina	OP bonus 8	Poslat zakázky	Ano
Měna	Česká Koruna	Obchodní partneři spojených s	
DIČ	CZ24721042	Vnitřní manuál	
Všeob... Kontaktní os... Adr... Platební podmí... Běh pla...		Kód transportu	
Tel 1		IS členský stát	Czech Republic
Tel 2		IS kód transakce	
Mobilní telefon	777006481	IS dodací podmínky	
Fax	271746154	IS druh dopravy	
E-mail	info@pmn-nerez.cz	Konečné číslo	Representative
Webová stránka		Representative2	OBCHOD 1
Druh dodávky	Osobní odběr	ABC analysis	A
Heslo			
Znak faktoringu			
Projekt OP			

Obrázek 41 - Kmenová data obchodního partnera SAP Business One

7.2 DOSTUPNÁ TLAČÍTKA

1. **Set** – aktualizuje status plánovaného prodeje na základě srovnání prodeje naplánovaného obchodníky a manažerem.

8. AC CONTROL EXECUTING

V záložce se nachází tabulka, ve které jsou zobrazovány skupiny zboží a plán realizace naplánovaného prodeje.

	A	B	C
1			
2			
3			
4	Počet z Comments		Etykiety kolu
5	Etykiety wierszy	Group of commodity	
6			
7			
8			

Obrázek 42 - AC Control Executing Excel

Aktivity, které byly přiřazeny dané skupině zboží, jsou předem definovány a přiřizovány v programu **DTL SCHEDULER**, který je dostupný na dálkových plochách:

- remote.rmgastro.pl
- remote.rmgastro.cz



Obrázek 43 - Zkratka do programu DTL SCHEDULER

9. OSTATNÍ SLOUPCE

Sloupce, které nebyly použity pro výše zobrazené kontingenční tabulky, mají charakter informační a neměly by být přidány do hotových tabulek. Přidání dalších sloupců může způsobit narušení kontingenčních tabulek.

Pro zobrazení dat z ostatních sloupců je nutno dvakrát kliknout na buňku se zobrazenou hodnotou, která patří do kontingenční tabulky.

⊕ Cateringarden s.r.o.	1342,5	
⊕ David Mestek	6800	14123,7
⊕ Dexim	21157,5	27404

Obrázek 44 – Kontingenční tabulka Excel



	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N
1	id	Execution	Date of settling	Year	Year fiscal	Quarter	Month	Month fiscal	Day	Department	Place of sale	Region	Representative	Representative2
2	7525	Sales	25.08.2017	2017	2017/2018	Q3	08	201708	25			Praha	OBCHOD 1	
3	23751	Plan		2017	2017/2018		08	201708					OBCHOD 1	
4														

Obrázek 45 - Podrobnosti Excel

10. SEZNAM OBRÁZKŮ

Obrázek 1 - Refresh Excel.....	2
Obrázek 2 - Refresh Excel.....	2
Obrázek 3 - Refresh Excel.....	2
Obrázek 4 - Refresh Excel.....	2
Obrázek 5 - Okno definované uživatelem SAP Business One.....	3
Obrázek 6 - Planning percent SAP Business One	3
Obrázek 7 - Control graph P-Mp Excel	4
Obrázek 8 - Control graph P-Mp Excel	4
Obrázek 9 - Okno definované uživatelem SAP Business One.....	5
Obrázek 10 - Planning percent SAP Business One	5
Obrázek 11 - SAP Business One.....	6
Obrázek 12 - SAP Business One.....	6
Obrázek 13 - NOK Executing S-P L3 Excel.....	7
Obrázek 14 - NOK Executing S-P L3 Excel.....	7
Obrázek 15 - NOK Executing S-P L3 Excel.....	7
Obrázek 16 - NOK Executing S-P L3 Excel.....	8
Obrázek 17 - NOK Executing S-P L3 Excel.....	8
Obrázek 18 - NOK Executing S-P L3 Excel.....	8
Obrázek 19 - SAP Business One.....	9
Obrázek 20 - NOK Executing S-P L3 by Rep Excel.....	10
Obrázek 21 - NOK Executing S-P L3 by Rep Excel.....	10
Obrázek 22 - NOK Executing S-P L3 Excel.....	11
Obrázek 23 - NOK Executing S-P L3 Excel.....	11
Obrázek 24 - SAP Business One.....	11
Obrázek 25 - Kmenová data obchodního partnera SAP Business One	12
Obrázek 26 - PH by Rep Excel.....	13
Obrázek 27 - PH by Rep Excel.....	13
Obrázek 28 - PH by Rep Excel.....	13
Obrázek 29 - PH by Rep Excel.....	14
Obrázek 30 - Kmenová data obchodního partnera SAP Business One	14
Obrázek 31 - PH Excel.....	15
Obrázek 32 - PH Excel.....	15
Obrázek 33 - PH Excel.....	15
Obrázek 34 - PH by Rep Excel.....	16
Obrázek 35 - PH by Rep Excel.....	16

Obrázek 36 - NOK P-Mp Excel	17
Obrázek 37 - NOK P-Mp Excel	17
Obrázek 38 - NOK P-Mp Excel	17
Obrázek 39 - Zakázka odběratele SAP Business One	18
Obrázek 40 – Prodej - faktura SAP Business One	18
Obrázek 41 - Kmenová data obchodního partnera SAP Business One	18
Obrázek 42 - AC Control Executing Excel	19
Obrázek 43 - Zkratka do programu DTL SCHEDULER	19
Obrázek 44 – Kontingenční tabulka Excel	20
Obrázek 45 - Podrobnosti Excel	20